

HỒ SƠ YÊU CẦU CHÀO GIÁ

Tên gói dịch vụ

Tư vấn xác định giá trị doanh nghiệp
Công ty TNHH MTV Nhiên liệu hàng không Việt Nam (Skypec)

Bên mời chào giá

Tổng công ty Hàng không Việt Nam – CTCP (VNA)

Hà Nội, ngày 14 tháng 10 năm 2022

TUQ.TỔNG GIÁM ĐỐC
TỔ TRƯỞNG TỔ TRIỂN KHAI SKYPEC
PHÓ TỔNG GIÁM ĐỐC 



Lê Đức Cảnh

MỤC LỤC

THƯ MỜI CHÀO GIÁ.....	1
I. YÊU CẦU VỀ DỊCH VỤ	1
1. Mô tả khái quát về gói dịch vụ	1
2. Phạm vi công việc	1
3. Yêu cầu về các báo cáo	1
II. YÊU CẦU VỀ TƯ CÁCH NCC.....	2
III. YÊU CẦU VỀ CHÀO GIÁ	2
IV. TIÊU CHUẨN ĐÁNH GIÁ.....	3
1. Tiêu chuẩn về tư cách hợp lệ của NCC	3
2. Tiêu chuẩn đánh giá về mặt kỹ thuật.....	5
3. Tiêu chuẩn đánh giá về mặt tài chính.....	5
4. Tiêu chuẩn đánh giá tổng hợp	5
V. CÁC YÊU CẦU KHÁC	5
1. Chuẩn bị và nộp HSDX.....	5
2. Làm rõ HSDX.....	7
3. Đánh giá HSDX.....	7
4. Điều kiện xét duyệt NCC được lựa chọn	8
5. Thông báo kết quả lựa chọn NCC	8
6. Thương thảo, hoàn thiện và ký kết hợp đồng.....	9
7. Xử lý vi phạm	9
VI. BIỂU MẪU	9

TỪ NGỮ VIẾT TẮT

HSYC	Hồ sơ yêu cầu chào giá
HSDX	Hồ sơ đề xuất
NCC	Nhà cung cấp
Skypec	Công ty TNHH MTV Nhiên liệu hàng không Việt Nam
VND	Đồng Việt Nam
VNA	Tổng công ty Hàng không Việt Nam - CTCP

Hà Nội, ngày 14 tháng 10 năm 2022

THƯ MỜI CHÀO GIÁ

Kính gửi: _____

Tổng công ty Hàng không Việt Nam – CTCP (VNA) xin gửi tới Quý công ty lời chào trân trọng và kính mời Quý công ty tham gia chào giá cung cấp gói dịch vụ ***“Tư vấn xác định giá trị doanh nghiệp Công ty TNHH MTV Nhiên liệu hàng không Việt Nam (Skypec)”***.

Hồ sơ yêu cầu chào giá được gửi kèm theo Thư mời này.

Đề nghị Quý công ty nộp Hồ sơ đề xuất trong giờ hành chính chậm nhất vào 16 giờ (giờ Việt Nam) ngày 25 tháng 10 năm 2022 tại:

- Địa chỉ: Tổ Triển khai chuyển nhượng vốn của VNA tại Skypec
Tổng công ty Hàng không Việt Nam – CTCP (VNA)
200 Nguyễn Sơn, phường Bồ Đề, quận Long Biên, Hà Nội
- Người nhận: Bà Nguyễn Thị Hải Ngọc
- Điện thoại: (024) 38 732 732 (2661) Fax: (024) 38726 431
- Email: auha@vietnamairlines.com
ngocngth@vietnamairlines.com

Mọi chi tiết xin liên hệ với VNA theo địa chỉ nêu trên./.

TUQ.TỔNG GIÁM ĐỐC
TỔ TRƯỞNG TỔ TRIỂN KHAI SKYPEC
PHÓ TỔNG GIÁM ĐỐC 



Lê Đức Cảnh

I. YÊU CẦU VỀ DỊCH VỤ

1. Mô tả khái quát về gói dịch vụ

Tiền thân của Skypec là Công ty Xăng dầu Hàng không Việt Nam (VINAPCO), được thành lập và chính thức đi vào hoạt động từ tháng 07/1993. Ngày 15/07/2010, Công ty Xăng dầu Hàng không Việt Nam chính thức hoạt động theo mô hình TNHH Một thành viên, với số vốn điều lệ 400 tỷ VNĐ do Tổng công ty Hàng không Việt Nam là chủ sở hữu. Đến ngày 01/01/2016, Công ty tiếp tục đổi thương hiệu thành Công ty TNHH Một thành viên nhiên liệu hàng không Việt Nam cùng với logo và tên giao dịch mới là SKYPEC. Cùng năm này, Skypec được bổ sung vốn điều lệ lên 550 tỷ đồng. Ngày 25/12/2019, Công ty tiếp tục được đầu tư bổ sung 250 tỷ đồng, nâng mức vốn điều lệ lên 800 tỷ đồng.

Skypec hoạt động trong lĩnh vực cung cấp dịch vụ nhiên liệu cho ngành hàng không và các hoạt động hỗ trợ cho việc cung cấp dịch vụ nhiên liệu, là một mắt xích quan trọng trong hoạt động kinh doanh vận tải hàng không của VNA Group. Hiện tại Skypec vẫn đang chiếm ưu thế trên thị trường cung cấp nhiên liệu Hàng không Việt Nam. Skypec cung cấp nhiên liệu bay Jet A-1 cho các hãng hàng không trong nước và hơn 60 hãng hàng không quốc tế tại 18 sân bay trên khắp cả nước, chiếm thị phần cung ứng nhiên liệu hàng không chủ yếu với trên 60% sản lượng bán đối với hàng không trong nước và trên 70% sản lượng bán cho các hãng hàng không nước ngoài có hoạt động khai thác tại Việt Nam. Skypec là doanh nghiệp cung ứng nhiên liệu hàng không có bề dày truyền thống đã được đầu tư và có hạ cơ sở tại các sân bay Việt Nam cơ bản đáp ứng yêu cầu.

Kết thúc năm 2021, Skypec có tổng tài sản là 5.509,6 tỷ đồng, vốn góp của chủ sở hữu là 800 tỷ đồng. Skypec đang quản lý và sử dụng tổng cộng 23 lô đất, trong đó có 9 lô đất ngoài sân bay và 14 lô đất trong các sân bay.

VNA mong muốn lựa chọn NCC là Công ty tư vấn có chức năng thẩm định giá nằm trong Danh sách doanh nghiệp thẩm định giá đủ điều kiện thẩm định giá do Bộ Tài chính công bố (Công ty Tư vấn), có liên danh với 01 tư vấn tài chính có yếu tố quốc tế, để thực hiện xác định giá trị doanh nghiệp, xác định giá khởi điểm của Skypec, với phạm vi công việc được đề cập dưới đây.

2. Phạm vi công việc

- 2.1. Danh mục dịch vụ: Xác định giá trị doanh nghiệp Skypec tối thiểu theo 02 phương pháp, trong đó Phương pháp tài sản và Phương pháp dòng tiền (DCF) là bắt buộc, xác định giá khởi điểm của Skypec.
- 2.2. Thời điểm xác định giá trị doanh nghiệp: ngày 30 tháng 09 năm 2022.
- 2.3. Giải thích đầy đủ và rõ ràng các giả định, các tham số cơ bản trong mô hình đánh giá, các công thức tính toán, kết quả tính toán và nguồn dữ liệu.

3. Yêu cầu về các báo cáo

- 3.1 Danh mục báo cáo: Bao gồm nhưng không giới hạn các báo cáo sau:
 - Kế hoạch triển khai chi tiết các công việc của từng tư vấn, kế hoạch và những công việc phối hợp giữa tư vấn với Skypec và VNA.

- Kế hoạch nhân sự cho gói dịch vụ.
 - Báo cáo kết quả xác định giá trị doanh nghiệp của Skypec tối thiểu theo 02 phương pháp, trong đó Phương pháp tài sản và Phương pháp dòng tiền (DCF) là phương pháp bắt buộc.
 - Báo cáo khác theo đề xuất của VNA và/ hoặc NCC (nếu có).
- 3.2 Số lượng và thời hạn nộp báo cáo
- Tất cả các báo cáo cần phải nộp thành 06 bản giấy bằng tiếng việt và/hoặc tiếng anh, cùng với một bản dữ liệu điện tử ghi trên đĩa CD/USB.
 - Thời gian nộp báo cáo theo kế hoạch thỏa thuận giữa VNA và NCC, phù hợp với yêu cầu tiến độ công việc.

II. YÊU CẦU VỀ TƯ CÁCH NCC

1. NCC là Công ty Tư vấn cung cấp dịch vụ tư vấn định giá nêu tại Mục I Điểm 2 của HSYC trên cơ sở hợp tác bằng hợp đồng liên danh với một tổ chức tư vấn tài chính có yếu tố quốc tế. Tổ chức tư vấn tài chính có yếu tố quốc tế có thể được đứng tên trong tối đa hai (02) HSDX.
2. Công ty Tư vấn phải là doanh nghiệp được thành lập và hoạt động tại Việt Nam, đã được Bộ Tài chính cấp Giấy chứng nhận đủ điều kiện kinh doanh dịch vụ thẩm định giá theo quy định pháp luật về giá và thẩm định giá và có tên trong danh sách các doanh nghiệp thẩm định giá đủ điều kiện hành nghề thẩm định giá của Bộ Tài chính (công bố tại thời điểm gần nhất so với thời điểm nộp HSDX).
3. Tổ chức tư vấn tài chính có yếu tố quốc tế phải là tổ chức tư vấn tài chính hoạt động tại Việt Nam, nằm trong tập đoàn/Tổng công ty/chuỗi doanh nghiệp có phạm vi hoạt động toàn cầu, có thể là công ty, chi nhánh hoặc văn phòng đại diện của các tổ chức tài chính quốc tế tại Việt Nam.
4. Các thành viên liên danh đều phải đáp ứng các điều kiện sau:
 - 4.1 Có Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh, đăng ký hoạt động hợp pháp do cơ quan có thẩm quyền cấp.
 - 4.2 Không có tranh chấp với VNA chưa được giải quyết xong.
 - 4.3 Không đang trong quá trình giải thể, tổ chức lại hoặc kiểm soát đặc biệt của cơ quan nhà nước có thẩm quyền, không bị kết luận đang lâm vào tình trạng phá sản theo quy định của pháp luật.

III. YÊU CẦU VỀ CHÀO GIÁ

1. Thỏa thuận liên danh phải được điền đầy đủ thông tin theo Mẫu số 6 của HSYC và có chữ ký, đóng dấu (nếu có) của người đại diện theo pháp luật hoặc người được ủy quyền (nếu có).
2. Đơn chào giá theo quy định của HSYC được điền đầy đủ thông tin và có chữ ký, đóng dấu (nếu có) của người đại diện theo pháp luật hoặc người được ủy quyền của từng thành viên liên danh ký, trừ trường hợp trong văn bản thỏa thuận liên danh có quy định các thành viên trong liên danh thỏa thuận cho thành viên đứng đầu liên danh ký Đơn chào giá.

3. Trường hợp NCC có giảm giá thì có thể nộp cùng với HSDX (ghi rõ Thư giảm giá trong bảng kê thành phần HSDX) hoặc nộp riêng Thư giảm giá song phải đảm bảo VNA nhận được trước thời điểm hết hạn nộp HSDX.
4. Biểu giá chào phải được ghi đầy đủ theo Mẫu số 3 của HSYC, có chữ ký của người đại diện hợp pháp của NCC, bao gồm đầy đủ các thành phần cấu thành nên giá chào (thuế, phí) và cố định (bằng số, bằng chữ) trong suốt thời gian thực hiện hợp đồng.
5. Đồng tiền chào giá: VND.

IV. TIÊU CHUẨN ĐÁNH GIÁ

1. Tính hợp lệ của HSDX

Tính hợp lệ của HSDX được quy định tại điểm 3.1 Mục V của HSYC.

NCC được đánh giá là đáp ứng tiêu chuẩn về tính hợp lệ của HSDX và được tiếp tục đánh giá về năng lực và kinh nghiệm khi tất cả các tiêu chí tại điểm 3.1 Mục V của HSYC đều được đánh giá là “ĐẠT”.

2. Tiêu chuẩn đánh giá về năng lực và kinh nghiệm

TT	Tiêu chí	Mức độ đáp ứng		Tài liệu tham chiếu
		ĐẠT	KHÔNG ĐẠT	
1	Số năm hoạt động trong lĩnh vực tư vấn tài chính, thẩm định giá, xác định giá trị doanh nghiệp, kiểm toán, kế toán của Công ty Tư vấn, Tổ chức tư vấn tài chính có yếu tố quốc tế	≥ 03 năm	< 03 năm	Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh, đăng ký hoạt động do cơ quan có thẩm quyền cấp
2	Hợp đồng đã thực hiện giao dịch tương tự trong các lĩnh vực tư vấn tài chính, thẩm định giá, xác định giá trị doanh nghiệp, kiểm toán, kế toán của Công ty Tư vấn, Tổ chức tư vấn tài chính có yếu tố quốc tế	≥ 01 hợp đồng thành công	Không có	Mẫu số 7: Báo cáo thực hiện hợp đồng tương tự kèm theo HSYC và (các) bản photo của Hợp đồng tương tự (*)
3	Công ty Tư vấn phải có ít nhất 4 thẩm định viên về giá đã được Bộ Tài chính cấp thẻ thẩm định viên về giá theo quy định của pháp luật.	≥ 04 thẩm định viên	< 04 thẩm định viên	Danh sách thẩm định viên về giá kèm chứng nhận thẩm định viên về giá hoặc tài liệu chứng minh tương tự do cơ quan có thẩm quyền cấp
	KẾT LUẬN	ĐẠT	KHÔNG ĐẠT	

NCC được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về năng lực kinh nghiệm và được tiếp tục đánh giá về kỹ thuật khi tất cả các tiêu chí tại bảng trên được đánh giá là “ĐẠT”.

3. Tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật

TT	Tiêu chí	Mức độ đáp ứng		Tài liệu tham chiếu
		ĐẠT	KHÔNG ĐẠT	
A	NCC			
1	Kinh nghiệm tư vấn xác định giá trị doanh nghiệp trong lĩnh vực xăng dầu (dầu khí, nhiên liệu, khí hóa lỏng) của từng thành viên liên danh	≥ 01 dự án thành công	Không có	Mẫu số 7: Báo cáo thực hiện hợp đồng tương tự kèm theo HSYC và (các) bản photo của Hợp đồng tương tự (*)
2	Kinh nghiệm tư vấn xác định giá trị doanh nghiệp cho các Tập đoàn, Tổng công ty có vốn Nhà nước chi phối của Công ty Tư vấn	≥ 02 dự án thành công	< 02 dự án	Mẫu số 7: Báo cáo thực hiện hợp đồng tương tự kèm theo HSYC và (các) bản photo của Hợp đồng tương tự (*)
3	Thời gian thực hiện xác định giá trị doanh nghiệp (kể từ khi nhận đầy đủ hồ sơ tài liệu)	≤ 40 ngày	> 40 ngày	Đơn chào giá
B	Nhân sự triển khai			
I	Công ty Tư vấn			
1	Tư vấn trưởng (01 người)			
1.1	Kinh nghiệm về tư vấn xác định giá trị doanh nghiệp các Tập đoàn, Tổng công ty có phần vốn chi phối của Nhà nước	≥ 02 dự án	< 02 dự án	Mẫu số 5: Lý lịch chuyên gia tư vấn kèm hợp đồng dự án (*)
1.2	Kinh nghiệm về tư vấn xác định giá trị doanh nghiệp trong lĩnh vực xăng dầu (dầu khí, nhiên liệu, khí hóa lỏng)	≥ 01 dự án	Không có	Mẫu số 5: Lý lịch chuyên gia tư vấn kèm hợp đồng dự án (*)
2	Nhóm nhân sự tham gia (ngoài Tư vấn trưởng)			
2.1	Số lượng nhân sự	≥ 5 người	< 5 người	
2.2	Số lượng thẩm định viên về giá đã được Bộ Tài chính cấp thẻ thẩm định viên về giá theo quy định của pháp luật.	≥ 02 người	< 2 người	Mẫu số 5: Lý lịch chuyên gia tư vấn, kèm tài liệu chứng minh
II	Tổ chức tư vấn tài chính có yếu tố quốc tế			
1	Tư vấn trưởng (01 người)			
1.1	Kinh nghiệm về tư vấn xác định giá trị doanh nghiệp trong lĩnh vực lĩnh vực xăng dầu (dầu khí, nhiên liệu, khí hóa lỏng)	≥ 01 dự án	Không có	Mẫu số 5: Lý lịch chuyên gia tư vấn, kèm hợp đồng dự án (*)

TT	Tiêu chí	Mức độ đáp ứng		Tài liệu tham chiếu
		ĐẠT	KHÔNG ĐẠT	
1.2	Kinh nghiệm tư vấn xác định giá trị doanh nghiệp cho các Tập đoàn, Tổng công ty có vốn Nhà nước chi phối	≥ 01 dự án	Không có	Mẫu số 5: Lý lịch chuyên gia tư vấn, kèm hợp đồng dự án (*)
2	Nhóm nhân sự chuyên gia (ngoài Tư vấn trưởng)			
2.1	Số lượng nhân sự chuyên gia	≥ 04 người	< 04 người	
2.2	Chuyên gia có kinh nghiệm về tư vấn xác định giá trị doanh nghiệp trong lĩnh vực xăng dầu (dầu khí, nhiên liệu, khí hóa lỏng)	≥ 01 người	Không có	Mẫu số 5: Lý lịch chuyên gia tư vấn, kèm hợp đồng dự án (*)
	KẾT LUẬN	ĐẠT	KHÔNG ĐẠT	

(*) Trong trường hợp vì lý do bảo mật hoặc lý do bất khả kháng khác mà NCC không thể cung cấp bản sao của hợp đồng tương tự, NCC cần chứng minh cụ thể và có cam kết về tính chính xác của HSDX.

NCC được đánh giá là đáp ứng yêu cầu kỹ thuật và được tiếp tục đánh giá so sánh giá chào khi tất cả các tiêu chí tại bảng trên được đánh giá là “ĐẠT”.

V. CÁC YÊU CẦU KHÁC

1. Chuẩn bị và nộp HSDX.

- 1.1. Ngôn ngữ: HSDX cũng như tất cả các thư từ và tài liệu liên quan đến HSDX, trao đổi giữa NCC với VNA được viết bằng tiếng Việt.
- 1.2. Nội dung của HSDX: Bao gồm các tài liệu sau đây:

TT	Tên tài liệu	Tham chiếu
1	Tài liệu chứng minh tư cách hợp lệ của NCC:	
1.1	Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh, đăng ký hoạt động do cơ quan có thẩm quyền cấp	
1.2	Giấy chứng nhận đủ điều kiện kinh doanh dịch vụ thẩm định giá của Bộ Tài chính (chỉ áp dụng với Công ty Tư vấn)	
1.3	Danh sách các doanh nghiệp thẩm định giá đủ điều kiện hành nghề thẩm định giá do Bộ Tài chính công bố tại thời điểm gần nhất, trong đó có Công ty Tư vấn (chỉ áp dụng với Công ty Tư vấn)	
1.4	Danh sách các thẩm định viên về giá của Công ty Tư vấn đã được Bộ Tài chính cấp thẻ thẩm định viên về giá theo quy định của pháp luật.	
2	Đơn chào giá	Mẫu số 1
3	Giấy ủy quyền (nếu có)	Mẫu số 2
4	Biểu giá chào (bao gồm giảm giá - nếu có)	Mẫu số 3
5	Danh sách nhân sự	Mẫu số 4
6	Lý lịch chuyên gia tư vấn	Mẫu số 5
7	Thỏa thuận liên danh	Mẫu số 6

TT	Tên tài liệu	Tham chiếu
8	Tài liệu chứng minh năng lực, kinh nghiệm của Công ty tư vấn và Tổ chức tư vấn tài chính có yếu tố quốc tế.	
8.1	Giới thiệu công ty	
8.2	Báo cáo thực hiện các hợp đồng tương tự trong lĩnh vực tư vấn tài chính, thẩm định giá, xác định giá trị doanh nghiệp (lĩnh vực xăng dầu (dầu khí, nhiên liệu, khí hóa lỏng), kiểm toán, kế toán của Công ty tư vấn và Tổ chức tư vấn tài chính có yếu tố quốc tế. Đối với Công ty Tư vấn cần liệt kê rõ các hợp đồng đã thực hiện cho các Tập đoàn, Tổng công ty có vốn nhà nước chi phối.	Mẫu số 7
8.3	Các tài liệu khác chứng minh năng lực, kinh nghiệm	
9	Dự thảo hợp đồng tư vấn	
10	Các tài liệu khác (nếu có)	

1.3. Thời gian có hiệu lực của HSDX:

Thời gian có hiệu lực của HSDX là 45 ngày kể từ thời điểm hết hạn nộp HSDX quy định tại Điểm 1.4 Khoản 1 Mục V của HSYC.

VNA có thể gửi văn bản yêu cầu NCC gia hạn hiệu lực của HSDX. Thời gian gia hạn của HSDX sẽ không quá ba mươi (30) ngày. Nếu NCC không chấp nhận việc gia hạn thì HSDX của NCC sẽ không được xem xét tiếp.

1.4. Chuẩn bị và nộp HSDX

- HSDX do NCC chuẩn bị phải được đánh máy, in bằng mực không tẩy được, đánh số trang theo thứ tự liên tục. Đơn chào giá, Biểu giá chào, Thư giảm giá (nếu có) và các văn bản bổ sung, làm rõ HSDX (nếu có) phải được đại diện hợp pháp của NCC ký và đóng dấu (nếu có). Những chữ được ghi thêm, ghi chèn vào giữa các dòng, những chữ bị tẩy xóa hoặc viết đè lên bản đánh máy sẽ chỉ được coi là hợp lệ nếu có chữ ký (của người ký đơn chào giá) ở bên cạnh và được đóng dấu (nếu có).
- NCC nộp HSDX đến VNA bằng cách gửi trực tiếp, gửi qua đường bưu điện nhưng phải đảm bảo VNA nhận được trước thời điểm hết hạn nộp HSDX là **16h00 (giờ Việt Nam), ngày 25... tháng 10... năm 2022**. HSDX của NCC gửi đến sau thời điểm hết hạn nộp HSDX là không hợp lệ và bị loại.

Địa điểm nộp HSDX:

- Địa chỉ: Tổ Triển khai chuyển nhượng vốn của VNA tại Skyppec
Tổng công ty Hàng không Việt Nam – CTCP
200 Nguyễn Sơn – phường Bồ Đề – quận Long Biên – Hà Nội
- Người nhận: Bà Nguyễn Thị Hải Ngọc,
Thành viên Ban Triển khai Tái cơ cấu Tổng công ty
- Điện thoại: (024) 38 732 732 - máy lẻ: 2661 Fax: (024) 38726 431
- Email: auha@vietnamairlines.com
ngocngth@vietnamairlines.com

- c) VNA có quyền hủy bỏ quá trình chào giá và từ chối bất kỳ các HSDX tại bất cứ thời điểm nào trước thời điểm thỏa thuận Hợp đồng, mà không phải chịu bất kỳ trách nhiệm nào đối với NCC cũng như không cần giải thích lý do cho NCC. VNA sẽ thông báo cho NCC trong trường hợp hủy bỏ quá trình chào giá.

2. Làm rõ HSDX

- 2.1. Trong quá trình đánh giá HSDX, VNA có thể yêu cầu NCC làm rõ nội dung của HSDX (kể cả việc làm rõ đơn giá khác thường) và bổ sung tài liệu trong trường hợp HSDX thiếu tài liệu (tài liệu chứng minh tư cách pháp lý và các tài liệu khác) theo yêu cầu của HSYC với điều kiện không làm thay đổi nội dung cơ bản của HSDX đã nộp, không thay đổi giá chào.
- 2.2. Việc làm rõ HSDX được thực hiện giữa VNA và NCC có HSDX cần phải làm rõ dưới hình thức trao đổi trực tiếp (VNA mời NCC đến gặp trực tiếp để trao đổi, những nội dung hỏi và trả lời phải lập thành văn bản) hoặc gián tiếp (VNA gửi yêu cầu làm rõ và NCC phải trả lời bằng văn bản hoặc thư điện tử). Trong văn bản yêu cầu làm rõ cần quy định thời hạn làm rõ của NCC. Nội dung làm rõ HSDX thể hiện bằng văn bản được VNA bảo quản như một phần của HSDX. Trường hợp quá thời hạn làm rõ mà VNA không nhận được văn bản/ thư điện tử làm rõ hoặc NCC có văn bản/ thư điện tử làm rõ nhưng không đáp ứng được yêu cầu làm rõ của VNA thì VNA xem xét, xử lý theo các quy định của pháp luật hiện hành.

3. Đánh giá HSDX

Việc đánh giá HSDX được thực hiện theo trình tự như sau:

- 3.1. Kiểm tra tính hợp lệ của HSDX.
HSDX của NCC sẽ bị loại bỏ và không được xem xét tiếp nếu NCC không đáp ứng một trong các nội dung sau đây:
- a) HSDX đầy đủ tài liệu theo quy định tại Điểm 1.2 Khoản 1 Mục V của HSYC (sau khi đã làm rõ hoặc bổ sung tài liệu theo yêu cầu của Bên mời chào giá).
 - b) Hiệu lực của HSDX theo quy định tại Điểm 1.3 Khoản 1 Mục V của HSYC.
 - c) Thời gian nộp HSDX theo quy định tại Điểm 1.4 Khoản 1 Mục V của HSYC.
 - d) Tư cách hợp lệ của NCC theo quy định tại Mục II của HSYC (sau khi đã làm rõ hoặc bổ sung tài liệu theo yêu cầu của Bên mời chào giá);
 - e) Tính hợp lệ trong Đơn chào giá, Giấy ủy quyền (nếu có), Thỏa thuận liên danh, Biểu giá chào theo quy định tại mục III của HSYC.
 - f) Công ty Tư vấn không có tên trong hai hoặc nhiều HSDX với tư cách là NCC chính.
 - g) Mỗi Tổ chức tư vấn tài chính có yếu tố quốc tế không có tên trong nhiều hơn hai HSDX với tư cách là thành viên liên danh.
- 3.2. Đánh giá năng lực, kinh nghiệm của NCC theo quy định tại Điểm 2 Mục IV của HSYC
- 3.3. Đánh giá về kỹ thuật theo quy định tại Điểm 3 Mục IV của HSYC.

3.4. So sánh giá chào

- a) VNA xác định giá chào sau khi sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch (nếu có) và trừ giá trị giảm giá trong Thư giảm giá (nếu có) để tiến hành so sánh, xếp hạng NCC theo nguyên tắc từ thấp đến cao (NCC có giá chào thấp nhất sẽ được xếp hạng 1).
- b) Trong trường hợp các NCC có giá chào so sánh (giá chào sau sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch và trừ giá trị giảm giá) ngang nhau, VNA sẽ xếp hạng NCC theo thứ tự ưu tiên về so sánh các điều kiện chào tốt hơn/ có lợi hơn cho VNA như: điều kiện thanh toán; quy mô, năng lực, kinh nghiệm của NCC; các điều kiện khác có lợi hơn cho bên thứ ba thụ hưởng dịch vụ (nội dung khuyến khích NCC chào các điều kiện có lợi hơn quy định tại Biểu giá chào Mẫu số 3 của HSYC).

3.5. Đàm phán với NCC

- a) Trường hợp có từ 3 NCC trở lên đáp ứng yêu cầu của HSYC, VNA sẽ đàm phán với 3 NCC xếp hạng cao nhất. Trường hợp có ít hơn 3 NCC đáp ứng yêu cầu của HSYC, VNA sẽ đàm phán với tất cả các NCC đáp ứng yêu cầu.
- b) Việc đàm phán dựa trên các cơ sở sau đây:
 - HSDX và các tài liệu làm rõ HSDX (nếu có) của NCC;
 - HSYC.

Nội dung đàm phán bao gồm nhưng không giới hạn về giá chào, các điều kiện về kỹ thuật, thương mại và các nội dung có lợi cho VNA.

- c) Dựa trên kết quả đàm phán, VNA sẽ tiến hành xếp hạng lại NCC để làm cơ sở đề nghị NCC được lựa chọn.

Trong trường hợp sau khi đàm phán, các NCC có giá chào sau khi sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch và trừ giá trị giảm giá ngang nhau, VNA sẽ xếp hạng NCC theo thứ tự ưu tiên về so sánh các điều kiện chào tốt hơn/ có lợi hơn cho VNA như: điều kiện thanh toán; quy mô, năng lực, kinh nghiệm của NCC; các điều kiện khác có lợi hơn cho bên thứ ba thụ hưởng dịch vụ (nội dung khuyến khích NCC chào các điều kiện có lợi hơn quy định tại Biểu giá chào Mẫu số 3 của HSYC).

4. Điều kiện xét duyệt NCC được lựa chọn

Trên cơ sở kết quả đánh giá và đàm phán, NCC được đề nghị chọn khi đáp ứng đủ các điều kiện sau đây:

- 4.1. Có HSDX hợp lệ;
- 4.2. Đáp ứng yêu cầu về năng lực, kinh nghiệm và yêu cầu về kỹ thuật;
- 4.3. Có giá chào sau đàm phán, sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch, trừ giá trị giảm giá thấp nhất và không vượt giá gói dịch vụ được duyệt

5. Thông báo kết quả lựa chọn NCC

Sau khi có quyết định phê duyệt kết quả lựa chọn NCC, VNA gửi văn bản thông báo kết quả lựa chọn NCC đến tất cả các NCC tham gia nộp HSDX, không giải thích lý do đối với NCC không được lựa chọn.

Đối với NCC được lựa chọn, thông báo sẽ ghi rõ thời gian, địa điểm tiến hành thương thảo, hoàn thiện hợp đồng kèm theo dự thảo hợp đồng (nếu có).

6. Thương thảo, hoàn thiện và ký kết hợp đồng

Việc thương thảo, hoàn thiện hợp đồng để ký kết hợp đồng trên cơ sở kết quả lựa chọn NCC được duyệt, HSYC, HSDX của NCC được lựa chọn và dự thảo hợp đồng (nếu có).

Trường hợp thương thảo không thành công, VNA có quyền mời NCC xếp hạng tiếp theo vào thương thảo HĐ.

Trong quá trình thương thảo, NCC không được thay đổi nhân sự đã đề xuất trong HSDX, trừ trường hợp do thời gian đánh giá HSDX kéo dài hơn so với quy định hoặc vì lý do bất khả kháng mà các vị trí nhân sự chủ chốt do NCC đã đề xuất không thể tham gia thực hiện hợp đồng. Trong trường hợp này, NCC được thay đổi nhân sự khác nhưng phải bảo đảm các nhân sự dự kiến thay thế có trình độ, kinh nghiệm và năng lực tương đương hoặc cao hơn với nhân sự đã đề xuất và NCC không được thay đổi giá chào.

7. Xử lý vi phạm

NCC sẽ bị loại bỏ HSDX và bị cấm tham gia Chào giá các gói hàng hóa dịch vụ do VNA chào giá trong 3 năm tính từ ngày có thời điểm hết hạn nộp HSDX của gói dịch vụ quy định tại HSYC này nếu NCC có các vi phạm sau:

- Có bằng chứng về việc NCC kê khai các thông tin không trung thực trong HSDX;
- NCC từ chối ký kết hợp đồng sau khi VNA phát hành thông báo trúng chào giá.

VI. BIỂU MẪU

- Mẫu số 1: Đơn chào giá
- Mẫu số 2: Giấy ủy quyền
- Mẫu số 3: Biểu giá chào
- Mẫu số 4: Danh sách nhân sự tư vấn
- Mẫu số 5: Lý lịch chuyên gia tư vấn
- Mẫu số 6: Thỏa thuận liên danh
- Mẫu số 7: Báo cáo thực hiện hợp đồng tương tự

ĐƠN CHÀO GIÁ

_____, ngày ____ tháng ____ năm ____

Kính gửi: Tổng công ty Hàng không Việt Nam – CTCP
(sau đây gọi là *VNA*)

Sau khi nghiên cứu Hồ sơ yêu cầu và văn bản sửa đổi Hồ sơ yêu cầu số ____ [*Ghi số, ngày của văn bản sửa đổi, nếu có*] mà chúng tôi đã nhận được, chúng tôi, _____ [*Ghi tên Công ty Tư vấn*] và _____ [*Ghi tên Thành viên liên danh*] (Liên danh ____ [*Ghi tên gọi của Liên danh*]), cam kết thực hiện gói dịch vụ Tư vấn xác định giá trị doanh nghiệp Công ty TNHH MTV Nhiên liệu hàng không Việt Nam (*Skypec*) theo đúng yêu cầu của Hồ sơ yêu cầu với tổng số tiền là ____ [*Ghi giá trị bằng số, bằng chữ*] cùng Biểu giá kèm theo.

Chúng tôi cam kết:

1. Không có tranh chấp, khiếu kiện, xung đột quyền lợi hoặc đang có vi phạm hợp đồng với VNA.

2. Không đang trong quá trình giải thể, tổ chức lại hoặc kiểm soát đặc biệt của cơ quan nhà nước có thẩm quyền, không bị kết luận đang lâm vào tình trạng phá sản theo quy định của pháp luật.

3. Mọi thông tin trong Hồ sơ đề xuất là chính xác, không thay đổi nhân sự đã đề xuất trong thời gian Hồ sơ đề xuất có hiệu lực, thực hiện Hợp đồng tư vấn trong thời hạn 40 ngày kể từ ngày nhận được đầy đủ hồ sơ tài liệu của VNA.

Nếu Hồ sơ đề xuất của chúng tôi được chấp nhận, chúng tôi cam kết cung cấp dịch vụ theo đúng các điều khoản được thỏa thuận trong hợp đồng.

Hồ sơ đề xuất này có hiệu lực trong thời gian ____ ngày [*Ghi số ngày*], kể từ ____ giờ, ngày ____ tháng ____ năm ____ [*Ghi thời điểm hết hạn nộp Hồ sơ đề xuất*].

Đại diện hợp pháp của NCC⁽¹⁾

[*Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu*]

Ghi chú:

(1) Trường hợp đại diện theo pháp luật của NCC ủy quyền cho cấp dưới ký Thư chào giá thì phải gửi kèm theo Giấy ủy quyền theo Mẫu số 2 Phần này. Trường hợp tại Điều lệ công ty, Quyết định thành lập chi nhánh hoặc tại các tài liệu khác liên quan có phân công trách nhiệm cho cấp dưới ký Thư chào giá thì phải gửi kèm theo bản chụp các văn bản, tài liệu này (không cần lập Giấy ủy quyền theo Mẫu số 2 Phần này). Trước khi ký kết hợp đồng, NCC trúng chào giá phải nộp VNA bản chụp được chứng thực của các văn bản, tài liệu này. Trường hợp phát hiện thông tin kê khai ban đầu là không chính xác thì NCC bị coi là vi phạm và hồ sơ đề xuất bị loại.

GIẤY ỦY QUYỀN⁽¹⁾

Hôm nay, ngày ____ tháng ____ năm ____, tại ____

Tôi là ____ [*Ghi tên, số CMND hoặc số hộ chiếu, chức danh của người đại diện theo pháp luật của NCC*], là người đại diện theo pháp luật của ____ [*Ghi tên NCC*] có địa chỉ tại ____ [*Ghi địa chỉ của NCC*] bằng văn bản này ủy quyền cho ____ [*Ghi tên, số CMND hoặc số hộ chiếu, chức danh của người được ủy quyền*] thực hiện các công việc sau đây trong quá trình tham gia chào giá gói dịch vụ Tư vấn xác định giá trị doanh nghiệp tại Công ty TNHH MTV Nhiên liệu hàng không Việt Nam (Skypec) do VNA tổ chức:

[- Ký đơn chào giá;

- Ký thỏa thuận liên danh (nếu có);

- Ký các văn bản, tài liệu để giao dịch với VNA trong quá trình tham gia chào giá, kể cả văn bản giải trình, làm rõ HSDX;

- Tham gia quá trình thương thảo, hoàn thiện hợp đồng;

- Ký kết hợp đồng với VNA/Chủ đầu tư nếu được lựa chọn.]⁽²⁾

Người được ủy quyền nêu trên chỉ thực hiện các công việc trong phạm vi ủy quyền với tư cách là đại diện hợp pháp của ____ [*Ghi tên NCC*]. ____ [*Ghi tên NCC*] chịu trách nhiệm hoàn toàn về những công việc do ____ [*Ghi tên người được ủy quyền*] thực hiện trong phạm vi ủy quyền.

Giấy ủy quyền có hiệu lực kể từ ngày ____ đến ngày ____⁽³⁾. Giấy ủy quyền này được lập thành ____ bản có giá trị pháp lý như nhau, người ủy quyền giữ ____ bản, người được ủy quyền giữ ____ bản.

Người được ủy quyền

[*Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu (nếu có)*]

Người ủy quyền

[*Ghi tên người đại diện theo pháp luật của NCC, chức danh, ký tên và đóng dấu*]

Ghi chú:

(1) Trường hợp ủy quyền thì bản gốc Giấy ủy quyền phải được gửi cho VNA cùng với Thư chào giá theo quy định tại Mục V.1 của HSYC. Việc ủy quyền của người đại diện theo pháp luật của NCC cho cấp phó, cấp dưới, giám đốc chi nhánh, người đứng đầu văn phòng đại diện của NCC là để thay mặt cho người đại diện theo pháp luật của NCC thực hiện một hoặc các nội dung công việc nêu trên đây. Việc sử dụng con dấu trong trường hợp được ủy quyền có thể là dấu của NCC hoặc dấu của đơn vị mà cá nhân liên quan được ủy quyền. Người được ủy quyền không được tiếp tục ủy quyền cho người khác.

(2) Phạm vi ủy quyền do người ủy quyền quyết định, bao gồm một hoặc nhiều công việc nêu trên.

(3) Ghi ngày có hiệu lực và ngày hết hiệu lực của Giấy ủy quyền phù hợp với quá trình tham gia Chào giá.

Handwritten signature

BIỂU GIÁ CHÀO**Gói dịch vụ****Tư vấn xác định giá trị doanh nghiệp Công ty TNHH MTV Nhiên liệu hàng không Việt Nam (Skypec)**Tên NCC: Liên danh _____ *[Ghi tên đầy đủ của NCC]***1. Nội dung cung cấp:**

TT	Nội dung	Cách tính	Số tiền (VND)
1	Phí tư vấn	$(1)=(1.1)+(1.2)$	
a	Phương pháp tài sản	(1.1)	
b	Phương pháp chiết khấu dòng tiền (DCF)	(1.2)	
2	Chi phí thực tế phát sinh ¹	(2)	
3	Thuế các loại (theo quy định của Nhà nước Việt Nam)	(3)	
4	Tổng giá chào (chưa bao gồm thuế)	$(4)=(1)+(2)$	
5	Tổng giá chào (đã bao gồm thuế)	$(5)=(1)+(2)+(3)$	

(*) Trường hợp NCC đề xuất bổ sung phương pháp khác: Mức phí cho phương pháp này là 0 VND.

2. Giá trị giảm giá (nếu có): *[Ghi đầy đủ bằng số và bằng chữ]*

3. Cam kết của NCC về đáp ứng đầy đủ các yêu cầu cung cấp dịch vụ theo đúng Tiêu chuẩn đánh giá quy định tại Mục IV của HSYC hoặc NCC chào cụ thể các tiêu chí yêu cầu theo quy định tại Mục IV của HSYC.

Đại diện hợp pháp của NCC*[Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu]*

¹ NCC được yêu cầu dự tính mức tối đa các Chi phí thực tế phát sinh (đi lại, điện thoại...). Nội dung này được hiểu, VNA sẽ thanh toán chi phí thực tế phát sinh cho NCC theo hóa đơn, chứng từ hợp lệ nhưng không vượt quá mức dự tính tối đa này.



DANH SÁCH NHÂN SỰ TƯ VẤN ĐỐI VỚI HẠNG MỤC..... *[Ghi rõ tên hạng mục]*

____, ngày ____ tháng ____ năm ____

Tên NCC: _____ *[Ghi tên đầy đủ của NCC]*

STT	Họ và tên	Quốc tịch	Trình độ, Kinh nghiệm	Lĩnh vực chuyên môn ³	Chức danh bố trí trong gói dịch vụ tư vấn	Nhiệm vụ
1					Tư vấn trưởng	
2					Thành viên	
3					Thành viên	
4					Thành viên	
5					Thành viên	

Đại diện hợp pháp của NCC
[Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu]

³ Nêu lĩnh vực chuyên môn liên quan đến công việc được bố trí trong gói dịch vụ tư vấn

LÝ LỊCH CHUYÊN GIA TƯ VẤN

Vị trí dự kiến đảm nhiệm: _____

Tên NCC: _____

Họ tên: _____

Nghề nghiệp: _____

Ngày, tháng, năm sinh: _____

Số năm công tác tại Công ty: _____ Quốc tịch: _____

Tham gia tổ chức nghề nghiệp: _____

Mô tả chi tiết nhiệm vụ dự kiến được phân công: _____

Năng lực: _____ *[Mô tả chi tiết kinh nghiệm và các khóa đào tạo đã tham dự đáp ứng phạm vi công tác được phân công. Mô tả chi tiết nhiệm vụ được phân công trong các dự án đã thực hiện, thời gian và địa điểm thực hiện]*

Trình độ học vấn: _____ *[Nêu rõ các bằng cấp liên quan, tổ chức cấp bằng, thời gian học và loại bằng cấp]*

Kinh nghiệm công tác: _____ *[Mô tả các vị trí công tác đã đảm nhiệm, đơn vị công tác, thời gian công tác tại từng vị trí. Trong phần mô tả kinh nghiệm cần nêu rõ nhiệm vụ được phân công cụ thể trong từng dự án và tên/ địa chỉ của chủ đầu tư/ bên mời thầu]*

Ngoại ngữ: _____ *[Nêu rõ trình độ ngoại ngữ]*

Xác nhận: Tôi xin cam đoan các thông tin nêu trên là đúng sự thật

....., ngày ... tháng ... năm

Người khai

(Ký tên, chức danh và ghi rõ họ tên)

THỎA THUẬN LIÊN DANH ⁽¹⁾

_____, ngày _____ tháng _____ năm _____

Gói chào giá: _____ [ghi tên gói chào giá]
Căn cứ hồ sơ yêu cầu gói _____ [ghi tên gói chào giá]
ngày ____ tháng ____ năm ____ [ngày được ghi trên HSYC] của Tổng công ty Hàng không Việt Nam-CTCP (VNA);

Chúng tôi, đại diện cho các bên ký thỏa thuận liên danh, gồm có:

1. _____ [ghi tên thành viên liên danh]

Đại diện là ông/bà: _____

Chức vụ: _____

Địa chỉ: _____

Điện thoại: _____ Fax: _____

E-mail: _____

Tài khoản: _____

Mã số thuế: _____

Giấy ủy quyền số ____ ngày ____ tháng ____ năm ____ (trường hợp được ủy quyền).

2. _____ [ghi tên thành viên liên danh]

Đại diện là ông/bà: _____

Chức vụ: _____

Địa chỉ: _____

Điện thoại: _____ Fax: _____

E-mail: _____

Tài khoản: _____

Mã số thuế: _____

Giấy ủy quyền số ____ ngày ____ tháng ____ năm ____ (trường hợp được ủy quyền).

Các bên (sau đây gọi là thành viên) thống nhất ký kết thỏa thuận liên danh với các nội dung sau:

Điều 1. Nguyên tắc chung

1. Các thành viên tự nguyện hình thành liên danh để tham dự chào giá ____ [ghi tên gói chào giá].

2. Các thành viên thống nhất tên gọi của liên danh cho mọi giao dịch liên quan đến gói chào giá này là: ____ [ghi tên của liên danh theo thỏa thuận].

3. Các thành viên cam kết không thành viên nào được tự ý tham gia độc lập để tham gia gói chào giá này. Trường hợp được lựa chọn, không thành viên nào có quyền từ chối thực hiện các trách nhiệm và nghĩa vụ đã quy định trong hợp đồng. Trường hợp thành viên của liên danh từ chối hoàn thành trách nhiệm riêng của mình như đã thỏa thuận thì thành viên đó bị xử lý như sau:

- Bồi thường thiệt hại cho các bên trong liên danh;

- Bồi thường thiệt hại cho VNA theo quy định nêu trong hợp đồng;

- Hình thức xử lý khác ____ [ghi rõ hình thức xử lý khác].

Điều 2. Phân công trách nhiệm

Các thành viên thống nhất phân công trách nhiệm để thực hiện gói chào giá ____ [ghi tên gói chào giá] đối với từng thành viên như sau:

1. Thành viên đứng đầu liên danh (Công ty Tư vấn):

Các bên nhất trí ủy quyền cho [ghi tên một bên] làm thành viên đứng đầu liên danh, đại diện cho liên danh trong những phần việc sau⁽²⁾:

[- Ký đơn chào giá;

- Ký các văn bản, tài liệu để giao dịch với VNA trong quá trình tham gia chào giá, kể cả văn bản đề nghị làm rõ HSDX và văn bản giải trình, làm rõ HSDX hoặc văn bản đề nghị rút HSDX, sửa đổi, thay thế HSDX;

- Thực hiện bảo đảm chào giá cho cả liên danh (nếu có);

- Tham gia quá trình thương thảo, hoàn thiện hợp đồng;

- Ký đơn kiến nghị trong trường hợp có kiến nghị;

- Các công việc khác trừ việc ký kết hợp đồng ____ [ghi rõ nội dung các công việc khác (nếu có)]⁴.

2. Các thành viên trong liên danh [ghi cụ thể phân công việc, giá trị tương ứng, trách nhiệm chung, trách nhiệm của từng thành viên, kể cả thành viên đứng đầu liên danh và nếu có thể ghi tỷ lệ phần trăm giá trị tương đương]

Điều 3. Hiệu lực của thỏa thuận liên danh

1. Thỏa thuận liên danh có hiệu lực kể từ ngày ký.

2. Thỏa thuận liên danh chấm dứt hiệu lực trong các trường hợp sau:

- Các bên hoàn thành trách nhiệm, nghĩa vụ của mình và tiến hành thanh lý hợp đồng;

- Các bên cùng thỏa thuận chấm dứt;

- NCC liên danh không được lựa chọn;

- Hủy gói chào giá ____ [ghi tên gói chào giá] thuộc dự án ____ [ghi tên dự án] theo thông báo của VNA.

Thỏa thuận liên danh được lập thành ____ bản, mỗi bên giữ ____ bản, các bản thỏa thuận có giá trị pháp lý như nhau.

ĐẠI DIỆN HỢP PHÁP CỦA THÀNH VIÊN ĐỨNG ĐẦU LIÊN DANH

[ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu]

ĐẠI DIỆN HỢP PHÁP CỦA THÀNH VIÊN LIÊN DANH

[ghi tên từng thành viên, chức danh, ký tên và đóng dấu]

⁴ Phạm vi ủy quyền bao gồm một hoặc nhiều công việc nêu trên.

BÁO CÁO HỢP ĐỒNG TƯƠNG TỰ DO NCC THỰC HIỆN

Tên NCC: _____

STT	Tên và số hợp đồng	Ngày ký hợp đồng	Tên đối tác ký hợp đồng	Danh mục dịch vụ	Giá trị hợp đồng	Lĩnh vực ⁵
1						
2						
3						

Ghi chú: NCC nộp kèm xác nhận hoặc bản sao hợp đồng (nếu có)

Đại diện hợp pháp của NCC
[Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu]

⁵ Ghi rõ lĩnh vực: tư vấn tài chính, thẩm định giá, xác định giá trị doanh nghiệp, kiểm toán, kế toán

Handwritten signature